

Attaché technico commercial H/F

GRUPE SIMON - CHOUTEAU



Évry (91000), France
Référence : 988oygr8ob

Type de contrat : CDI
Date de démarrage : Dès que possible
35h/semaine
Qualification : Agent de maîtrise



Email de réponse à l'annonce :
job-ref-bprk804546@candidature.beetween.com

Entreprise

Notre Groupe rassemble aujourd'hui près de 1300 collaborateurs via nos 100 points de ventes. Leader dans notre activité de spécialiste automobile et pneumatiques, nous assurons la distribution et les services à une clientèle de professionnels et de particuliers.

Notre filiale CHRONO PNEUS - SLPA, forte de 100 collaborateurs et par son implantation géographique de 5 plateformes assure la distribution de pneumatiques auprès de tous les professionnels de l'automobile : concessionnaires, centre autos et garagistes.

Notre différence : une structure agile adossée à la puissance d'un Groupe, animée d'une volonté d'innover par nos approches commerciales, logistiques et par nos outils digitaux.

Mission

Nous recherchons aujourd'hui un talent commercial pour rayonner auprès d'une clientèle de garagistes et Grands Comptes régionaux :

Attaché technico commercial Grossiste pneumatiques (H/F) - 45 (Loiret) et 91 (Essonne)

Accompagnez, fidélisez, développez vos clients sur votre secteur en toute autonomie

Sous la responsabilité du chef des ventes et au sein d'une équipe commerciale, vous serez amené à développer un portefeuille clients existants et effectuer différentes actions de prospection afin d'accroître votre chiffre d'affaires.

Pour cela, vous devrez :

- organiser votre activité (plan de tournées, visites)
- développer les ventes grâce à notre méthode,
- prospecter sur le terrain pour identifier de nouvelles opportunités de business,
- analyser les ventes réalisées sur votre secteur,
- mettre en place avec votre CVR des actions correctives,
- déployer des actions promotionnelles définies par le service Marketing,
- établir un reporting régulier de votre activité sur votre CRM.

Profil recherché

Vous cherchez une entreprise prête à vous former ? Alors cette offre est faite pour vous !

Il vous suffit simplement t'être titulaire du Permis B.

Vous bénéficierez d'un parcours d'intégration, d'une formation à nos outils, et d'un accompagnement pour vos actions commerciales.

Ce poste est basé à Evry - 91

Nous vous proposons :

- Intéressement
- Véhicule de service
- CRM (iPad)
- Téléphone
- Formation en interne et externe

Vous bénéficierez d'un parcours d'intégration d'un mois minimum, d'une mise à disposition de tous les outils nécessaires au bon déroulement de votre quotidien et de vos actions commerciales et d'un accompagnement tout au long de votre parcours.

Informations complémentaires

Salaire : Non précisé